



جمهوری اسلامی ایران

وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی

سازمان آموزش فنی و حرفه‌ای کشور

معاونت پژوهش، برنامه‌ریزی و سنجش مهارت

دفتر پژوهش، طرح و برنامه‌ریزی درسی

استاندارد آموزش شغل

بازاریاب فروشگاه مجازی

گروه شغلی

فناوری اطلاعات

کد ملی آموزش شغل

۱	۲	۲	۱	۳	۰	۵	۳	۰	۰	۵	۰	۰	۰	۱
ISCO-۰۸	سطح مهارت	شناسه گروه	شناسه شغل	شناسه شاپیستگی	نسخه									

۱۹/۰۷/۱۴

تاریخ تدوین استاندارد : ۹۰/۷/۱



ناظارت بر تدوین محتوا و تصویب : دفتر طرح و برنامه های درسی

کد ملی شناسایی آموزش شغل: ۲۴۳۱/۱/۹

اعضا کمیسیون تخصصی برنامه ریزی درسی رشته فناوری اطلاعات :

حوزه های حرفه ای و تخصصی همکار برای تدوین استاندارد آموزش شغل :

- اداره کل فنی و حرفه ای استان گلستان

-

فرآیند اصلاح و بازنگری :

-

-

آدرس دفتر طرح و برنامه های درسی

تهران - خیابان آزادی ، خیابان خوش شمالي ، نبش خیابان نصرت ، ساختمان شماره ۲ ، سازمان آموزش فني و حرفه اي کشور ، پلاک ۲۵۹

تلفن ۰۹۰۰-۶۶۵۶۹۹۰۰

دورنگار ۶۶۹۴۴۱۱۷

آدرس الکترونیکی : Barnamehdarci @ yahoo.com



تهیه کنندگان استاندارد آموزش شغل شایستگی

ردیف	نام و نام خانوادگی	آخرین مدرک تحصیلی	رشته تحصیلی	شغل و سمت	سابقه کار مرتبط	آدرس ، تلفن و ایمیل
۱	محمد غلامرضايی	کارشناسی	ریاضی کاربردی	مربي فناوری اطلاعات	مدیر اجرایی شرکت توسعه علوم فنون دنیای مجازی	تلفن ثابت : ۰۹۱۲۷۳۵۸۰۰ تلفن همراه : ۰۹۱۲۷۳۵۸۰۰ ایمیل : mgh405@yahoo.com آدرس : آدرس : گرگان، شهرک جوادالامه
۲	الهه غلامرضايی	کارشناسی	مترجمی زبان انگلیسی	مربي فناوری اطلاعات و کار آفرینی	مدیریت مجتمع علوم و فنون گلستان	تلفن ثابت : ۰۹۱۲۷۳۵۷۷۹ تلفن همراه : ۰۹۱۲۷۳۵۷۷۹ ایمیل : elaheh.gholamrezaie@gmail.com آدرس : گرگان، شهرک جوادالامه
۳	سعید غلامرضايی	کارشناسی	فناوری اطلاعات	شاغل	طراح سایت(انجمن مشاوران جوان گرگان،اندیشه،ضهار)	تلفن ثابت : ۰۹۱۲۴۷۳۷۹۰۱۰ تلفن همراه : ۰۹۱۲۴۷۳۷۹۰۱۰ ایمیل : گرگان، شهرک جوادالامه آدرس :
۴	مریم نبوی	کارشناسی	فناوری اطلاعات	مدیر وب سایت	دبیر انجمن وب لاگ نویسان گرگان دوست	تلفن ثابت : ۰۹۱۱۶۹۱۰۷۷ تلفن همراه : ۰۹۱۱۶۹۱۰۷۷ ایمیل : آدرس : گرگان، استانی خیابان مطهری
۵	فرهاد شادکام	کارشناس	فناوری اطلاعات و پژوهش	شاغل در حوزه فناوری اطلاعات		تلفن ثابت : ۰۹۱۱۹۷۱۰۲۸۶ تلفن همراه : ۰۹۱۱۹۷۱۰۲۸۶ ایمیل : آدرس :
۶	آرمین کاظمی طلاچی	کارشناس	مهندسی مواد	کارشناس حوزه پژوهش		تلفن ثابت: ۰۹۱۱۲۲۷۵۷۹ تلفن همراه: ۰۹۱۱۱۷۱۶۰۰۱: ایمیل : آدرس :
۷						تلفن ثابت : تلفن همراه : ایمیل : آدرس :



تعاریف :

استاندارد شغل :

مشخصات شایستگی ها و توانمندی های مورد نیاز برای عملکرد موثر در محیط کار را گویند در بعضی از موارد استاندارد حرفه ای نیز گفته می شود.

استاندارد آموزش :

نقشه‌ی یادگیری برای رسیدن به شایستگی های موجود در استاندارد شغل .

نام یک شغل :

به مجموعه ای از وظایف و توانمندی های خاص که از یک شخص در سطح مورد نظر انتظار می رود اطلاق می شود .

شرح شغل :

بیانیه ای شامل مهم ترین عناصر یک شغل از قبیل جایگاه یا عنوان شغل ، کارها ارتباط شغل با مشاغل دیگر در یک حوزه شغلی ، مسئولیت ها ، شرایط کاری و استاندارد عملکرد مورد نیاز شغل .

طول دوره آموزش :

حداقل زمان و جلسات مورد نیاز برای رسیدن به یک استاندارد آموزشی .

ویژگی کارآموز ورودی :

حداقل شایستگی ها و توانایی هایی که از یک کارآموز در هنگام ورود به دوره آموزش انتظار می رود .

کارورزی:

کارورزی صرفا در مشاغلی است که بعد از آموزش نظری یا همگام با آن آموزش عملی به صورت محدود یا با ماكت صورت می گیرد و ضرورت دارد که در آن مشاغل خاص محیط واقعی برای مدتی تعریف شده تجربه شود.(مانند آموزش یک شایستگی که فرد در محل آموزش به صورت تئوریک با استفاده از عکس می آموزد و ضرورت دارد مدتی در یک مکان واقعی آموزش عملی بینند و شامل بسیاری از مشاغل نمی گردد.)

ارزشیابی :

فرآیند جمع اوری شواهد و قضاوت در مورد آنکه یک شایستگی بدست آمده است یا خیر ، که شامل سه بخش عملی ، کتبی عملی و اخلاق حرفة ای خواهد بود .

صلاحیت حرفه ای مریبان :

حداقل توانمندی های آموزشی و حرفه ای که از مریبان دوره آموزش استاندارد انتظار می رود .

شایستگی :

توانایی انجام کار در محیط ها و شرایط گوناگون به طور موثر و کارا برابر استاندارد .

دانش :

حداقل مجموعه ای از معلومات نظری و توانمندی های ذهنی لازم برای رسیدن به یک شایستگی یا توانایی . که می تواند شامل علوم پایه (ریاضی ، فیزیک ، شیمی ، زیست شناسی) ، تکنولوژی و زبان فنی باشد .

مهارت :

حداقل هماهنگی بین ذهن و جسم برای رسیدن به یک توانمندی یا شایستگی . معمولاً به مهارت های عملی ارجاع می شود .

نگرش :

مجموعه ای از رفتارهای عاطفی که برای شایستگی در یک کار مورد نیاز است و شامل مهارت های غیر فنی و اخلاق حرفه ای می باشد .

ایمنی :

مواردی است که عدم یا انجام ندادن صحیح آن موجب بروز حوادث و خطرات در محیط کار می شود .

توجهات زیست محیطی :

ملاحظاتی است که در هر شغل باید رعایت و عمل شود که کمترین آسیب به محیط زیست وارد گردد.



نام استاندارد آموزش شغل:

بازاریاب فروشگاههای مجازی

شرح استاندارد آموزش شغل:

بازاریابی فروشگاههای مجازی شغلی است در حوزه خدمات و از گروه فناوری اطلاعات است که شامل توانایی های تبلیغ آنلاین، بازاریابی و بررسی و رسانه های اجتماعی طراحی وب سایت CRM و است دارنده این شغل با مدیران تجارت الکترونیک فروشگاه ها، بازار بورس، بازار کالاها و ارتباط دارد. صاحب این شغل توان اشتغال در انواع بازارها فروشگاه ها، سازمان ها و نهادهای بازرگانی را دارد.

ویژگی های کارآموز ورودی:

حداقل میزان تحصیلات: دیپلم

حداقل توانایی جسمی و ذهنی: سلامت کامل جسمی و ذهنی
مهارت های پیش نیاز: ندارد

طول دوره آموزش:

طول دوره آموزش ۷۶ ساعت

- زمان آموزش نظری ۳۰/۵ ساعت

- زمان آموزش عملی ۴۵/۵ ساعت

- زمان کارورزی : ساعت

- زمان پروژه : ساعت

بودجه بندی ارزشیابی (به درصد)

- کتبی: %۲۵

- عملی: %۶۵

- اخلاق حرفه ای: %۱۰

صلاحیت های حرفه ای مریبیان:

لیسانس بازرگانی با ۳ سال سابقه کار در زمینه بازاریابی اینترنتی و یا کارشناس ارشد بازرگانی با یک سال سابقه در زمینه بازاریابی فروشگاههای مجازی



*تعریف دقیق استاندارد (اصطلاحی) :

کسی که دوره بازاریابی فروشگاه مجازی را طی می کند می تواند از عهده فروش انواع کالاها و خدمات از طریق اینترنت برآید.

*اصطلاح انگلیسی استاندارد (و اصطلاحات مشابه جهانی) :

E-Shop marketer

*مهمترین استانداردها و شرایط های مرتبط با این استاندارد :

بازاریابی

مدیریت بازاریابی

مدیریت فروشگاههای مجازی

*جایگاه استاندارد شغلی از جهت آسیب شناسی و سطح سختی کار :

- | | |
|----------------------------|--------------------------------------------------------------------|
| طبق سند و مرجع | الف : جزو مشاغل عادی و کم آسیب <input checked="" type="checkbox"/> |
| طبق سند و مرجع | ب : جزو مشاغل نسبتاً سخت <input type="checkbox"/> |
| طبق سند و مرجع | ج : جزو مشاغل سخت و زیان آور <input type="checkbox"/> |
| طبق سند و مرجع | د : نیاز به استعلام از وزارت کار <input type="checkbox"/> |



استاندارد آموزش شغل

- شایستگی ها

ردیف	عنوانین
۱	طراحی و توسعه طرح بازاریابی برای فروشگاههای مجازی
۲	بازار یابی از طریق پست الکترونیک
۳	تبیغ آنلاین
۴	بازاریابی واسطه گری(affiliate)
۵	بازاریابی موتورهای جستجو
۶	بازاریابی رسانه های اجتماعی
۷	بازاریابی ویروسی
۸	طراحی و توسعه وب سایت فروشگاه
۹	بررسی و آنالیز وب سایت و بهینه کردن آن
۱۰	مدیریت ارتباطات با مشتری(CRM)
۱۱	تحقیقات بازاریابی
۱۲	
۱۳	
۱۴	
۱۵	



استاندارد آموزش
- برگه‌ی تحلیل آموزش

	زمان آموزش			عنوان :			
	جمع	عملی	نظری				
	۵/۵	۳	۲/۵				
تجهیزات ، ابزار ، مواد مصرفی و منابع آموزشی				دانش ، مهارت ، نگرش ، اینمنی توجهات زیست محیطیمر تبط			
کامپیوتر متصل به اینترنت ، دیتا پرور کتور Second Edition-۱ eMarketing: The Essential Guide to Online Marketing By Rob Stokes Compiled by Sarah Blake www.creativecommons.org or www.quirk.biz/emarketingtextbook ۲- فناوری اطلاعات در مدیریت (۱) افرایم توریان ، دوروتی لیدنر ، افرايم مک لین ، جیمز و ترب ۳- بازاریابی الکترونیک مولفین : دکتر عبدالحمید ابراهیمی ، امید مهندیه				دانش :			
				- مفاهیم بازاریابی فروشگاههای مجازی			
				- انواع تراکنش ها و مدل های تجارت الکترونیکی			
				- انواع استراتژیها و تاکتیکهای بازاریابی فروشگاههای مجازی			
				- آمیخته های بازاریابی نوین (اینترنتی)			
				مهارت :			
				- طراحی و توسعه یک طرح بازاریابی (تعیین اهداف ، بکارگیری انواع تاکتیکها برای رسیدن به اهداف ، ارزیابی تاکتیکها ، به انجام رسانیدن تاکتیکها ، ردیابی ، بررسی و بهینه سازی)			
				نگرش :			
				- افزایش صادرات و کاهش و ادارات			
				ایمنی و بهداشت :			
				- رعایت آرگونومی کار با کامپیوتر			
				توجهات زیست محیطی :			
				-			



استاندارد آموزش
- برگه‌ی تحلیل آموزش

	زمان آموزش			عنوان : بازار یابی از طریق پست الکترونیک
	جمع	عملی	نظری	
	۵	۳	۲	
تجهیزات ، ابزار ، مواد مصرفی و منابع آموزشی	دانش ، مهارت ، نگرش ، اینمنی توجهات زیست محیطیمرتبه			
کامپیوتر متصل به اینترنت ، دیتا پروژکتور Second Edition-۱ eMarketing: The Essential Guide to Online Marketing By Rob Stokes Compiled by Sarah Blake www.creativecommons.org or www.quirk.biz/emarketingtextbook ۱- بازاریابی الکترونیک مولفین: دکتر عبدالحمید ابراهیمی ، امید مهدیه email labs_ high-performance -۳ email marketing technology- second edition http://www.emailabs.com				دانش : - انواع ایمیلهای تجاری و اهداف و مزایای بازاریابی از طریق ایمیل - قوانین نگارش یک ایمیل تجاری - ویژگی های بازاریابی مبنی بر کسب اجازه از مشتری
			۰/۵	مهارت : - تعیین اهداف ارسال نامه، تهیه بانک اطلاعاتی از ایمیل افراد روشهای جمع آوری لیست ایمیل افراد
			۱	- بهینه کردن ظاهر و محتوای نامه، تلفیق ایمیل با دیگر روشهای بازاریابی
			۰/۵	- خصوصی سازی ، آماده سازی و انتخاب زمان مناسب ارسال نامه
			۰/۵	- تهیه گزارشات برای سنجش و شاخص های عملکرد نامه
			۰/۵	- بررسی نتایج
				نگرش : - احترام به حریم شخصی
				ایمنی و بهداشت : - رعایت آرگونومی کار با کامپیوتر
				توجهات زیست محیطی :



استاندارد آموزش
- برگه‌ی تحلیل آموزش

	زمان آموزش			عنوان : تبلیغ آنلاین
	جمع	عملی	نظری	
	۹/۵	۵/۵	۴	
تجهیزات ، ابزار ، مواد مصرفی و منابع آموزشی	دانش ، مهارت ، نگرش ، اینمنی توجهات زیست محیطیمرتبه			
کامپیوتر متصل به اینترنت ، دیتا پروژکتور Second Edition-۱ eMarketing: The Essential Guide to Online Marketing By Rob Stokes Compiled by Sarah Blake www.creativecommons.org or www.quirk.biz/emarketingtextbook			۱	دانش : - تبلیغات آنلاین و انواع نمایش تبلیغات(بنرها، تبلیغات پس زمینه ای، پاپ آپ....) مزايا و معایب تبلیغات اینترنتی - روش‌های پرداخت برای نمایش تبلیغات مکان تبلیغ - سرورهای تبلیغات و شبکه های تبلیغاتی ، مزایا و قابلیتهای آنها - اصول مبادله بنرها
۲- بازاریابی الکترونیک مولفین: دکتر عبدالحمید ابراهیمی ، امید مهدیه			۰/۵	مهارت : - ارزیابی انتخاب مدل تبلیغ مناسب آن لاین برای فروشگاه مجازی - استفاده از شبکه های تبلیغاتی - استفاده از تکنولوژی - ارزیابی عملکرد تبلیغات آن لاین
			۰/۵	نگرش : - اهمیت نیاز آفرینی برای مشتری
		۲		ایمنی و بهداشت :
		۲		- رعایت آرگونومی کار با کامپیوتر
		۱		توجهات زیست محیطی :



عنوان :
بازاریابی واسطه گری (affiliate)

	زمان آموزش			دانش ، مهارت ، نگرش ، ایمنی توجهات زیست محیطیمر تبط
	جمع	عملی	نظری	
	۱۲	۸	۴	
تجهیزات ، ابزار ، مواد مصرفی و منابع آموزشی				دانش ، مهارت ، نگرش ، ایمنی توجهات زیست محیطیمر تبط
کامپیوتر متصل به اینترنت ، دیتا پروژکتور Second Edition-۱ eMarketing: The Essential Guide to Online Marketing By Rob Stokes Compiled by Sarah Blake www.creativecommons.org or www.quirk.biz/emarketingtextbook		۱		دانش : - تعاریف بازاریابی از طریق واسطه گری - روش های پرداخت برای تبلیغات بوسیله برنامه های واسطه گری - ویژگی های بازاریابی واسطه گری از طریق شبکه های واسطه گری و نرم افزارها
- بازاریابی الکترونیک مؤلفین: دکتر عبدالحمید ابراهیمی ، امید مهدیه	۲			مهارت : - تهییه و تنظیم یک فعالیت بازاریابی واسطه گری (انتخاب اهداف تبلیغ، انتخاب برنامه ها و شبکه های بازاریابی) - اجرای عملیات بازاریابی واسطه گری توسط شبکه ها و نرم افزارها - ردیابی عملیات واسطه گری و کوکی ها
	۴			نگرش :
	۲			- صداقت در ارائه خدمات
				ایمنی و بهداشت :
				- رعایت آرگونومی کار با کامپیوتر
				توجهات زیست محیطی :
				-



استاندارد آموزش
- برگه‌ی تحلیل آموزش

		زمان آموزش			عنوان :
		جمع	عملی	نظری	
		۱۸/۵	۱۱	۷/۵	
تجهیزات ، ابزار ، مواد مصروفی و منابع آموزشی			دانش ، مهارت ، نگرش ، اینمنی توجهات زیست محیطی مرتبه		
eMarketing: The Essential Guide to Online Marketing By Rob Stokes Compiled by Sarah Blake www.creativecommons.org or www.quirk.biz/emarketingtextbook	کامپیوتر متصل به اینترنت، دیتا پروژکتور Second Edition-۱				دانش :
	۲- بازاریابی الکترونیک			۱	- ویژگی‌های عملکرد موتور جستجو(crawler, robots, spider, indexer, database, ranker)
	مولفین: دکتر عبدالحمید ابراهیمی، امید مهدیه			۰/۵	- موتورهای جستجو در بازاریابی فروشگاه مجازی
	۳- یک یا دو هزارو یک نویسنده: مهندس مهدی رودکی			۰/۵	- انواع روش‌های بازاریابی از طریق موتور جستجو(SEO, PPC)
	ناشر: www.IranWeb.biz			۲	- ویژگی‌های بهینه سازی وب سایت برای موتور جستجو(SEO) و روش‌های آن (ساختار مناسب، کلمات کلیدی، بهینه کردن محتوا، لینکها...)
	www.IranSEO.com			۲	- انواع پرداخت به ازای هر کلیک(PPC) در موتور جستجو و روش‌های ارتقاء تبلیغات با PPC
			۱/۵		- اصول ارتقاء سایت در موتور جستجوی گوگل و ابزارهای سایت گوگل
		۱/۵			مهارت :
		۲			- تهیه و تنظیم یک تبلیغ در سایت و قرار دادن آن در موتور جستجو
		۲			- بهینه سازی وب سایت برای موتور جستجو(SEO)
		۲			- بالا بردن درجه یک سایت در موتور جستجو
		۲			- استفاده از ابزارهای سایت گوگل برای ارتقاء سایت
نگرش: توجه به اهداف کلان اقتصادی کشور					
ایمنی و بهداشت :					
- رعایت آرگونومی کار با کامپیوتر					
توجهات زیست محیطی :					

استاندارد آموزش
برگه‌ی تحلیل آموزش

		زمان آموزش			عنوان :
		جمع	عملی	نظری	
		۱۱	۱۰	۱	
تجهیزات ، ابزار ، مواد مصرفی و منابع آموزشی					دانش ، مهارت ، نگرش ، اینمنی توجهات زیست محیطیمرتبه
کامپیوتر متصل به اینترنت، دیتا پروژکتور Second Edition-۱ eMarketing: The Essential Guide to Online Marketing By Rob Stokes Compiled by Sarah Blake www.creativecommons.org or www.quirk.biz/emarketingtextbook ۲-روابط عمومی تالیف: دکتر علی اکبر جلالی			۰/۵		دانش : - مفاهیم وب ۲ و رسانه های اجتماعی - نقش وب ۲ در توسعه روابط عمومی و بازاریابی
		۰/۵			مهارت : - بازاریابی از طریق تولید و توزیع محتوا - بازاریابی از طریق شبکه های اجتماعی - بازاریابی از طریق ایجاد محتوا و عقاید - استفاده از ابزار RSS در بازاریابی
		۳			نگرش :
		۳			- پس از آموزش این توانایی کار آموز به تغییر روش‌های مواجهه با مشتریان پی می برد
		۳			ایمنی و بهداشت :
		۱			- رعایت آرگونومی کار با کامپیوتر
					توجهات زیست محیطی :
					-



استاندارد آموزش
- برگه‌ی تحلیل آموزش

عنوان :	زمان آموزش		
	جمع	عملی	نظری
	۵/۵	۴	۱/۵
تجهیزات ، ابزار ، مواد مصرفی و منابع آموزشی	دانش ، مهارت ، نگرش ، اینمنی توجهات زیست محیطیمر تبط		
کامپیوتر متصل به اینترنت ، دیتا پروژکتور <i>Second Edition-۱</i> eMarketing: The Essential Guide to Online Marketing By Rob Stokes Compiled by Sarah Blake www.creativecommons.org or www.quirk.biz/emarketingtextbook ۲- بازاریابی الکترونیک مولفین: دکتر عبدالحمید ابراهیمی ، امید مهدیه	۱	۰/۵	دانش : - مفاهیم بازاریابی ویروسی بازارهای آن - روش های موثر در بازاریابی ویروسی مهارت : - طراحی و توسعه یک پیام بازاریابی ویروسی - ارسال ، ردیابی و بررسی پیام بازاریابی نگرش : - مشتری مداری - ایمنی و بهداشت : - رعایت آرگونومی کار با کامپیوتر توجهات زیست محیطی :
			- -



- برگه‌ی تحلیل آموزش

		زمان آموزش			عنوان :
		جمع	عملی	نظری	
		۱۵/۵	۱۲	۳/۵	طراحی و توسعه مناسب وب سایت فروشگاه
تجهیزات ، ابزار ، مواد مصرفی و منابع آموزشی	دانش ، مهارت ، نگرش ، ایمنی توجهات زیست محیطی مرتبه				
کامپیوتر متصل به اینترنت ، دیتا پرور کتور Second Edition-۱ eMarketing: The Essential Guide to Online Marketing By Rob Stokes Compiled by Sarah Blake www.creativecommons.org or www.quirk.biz/emarketingtextbook			۰/۵	۳	دانش : - ویژگیهای یک سایت مناسب برای قابل استفاده بودن - ویژگیهای یک سایت مناسب برای قابل رویت بودن در موتور جستجو(URL، Alt robots، تگ، متا تگ، مهارت : - طراحی مناسب یک سایت برای فروشگاه - استفاده از تکنیکها در جهت بهره وری بهتر (CSS , CMS , URLRewriting , GZIP Compression , ServerSideForm Validation , InternationalCharacter Support , Search-Friendly Session , XMLsitemap , RSSFeed Generation , Landing Page)
		۲			نگرش : - توجه به اقتصاد کشور
		۱۰			ایمنی و بهداشت : - رعایت آرگونومی کار با کامپیوتر
					توجهات زیست محیطی : -



عنوان :	زمان آموزش			بررسی و آنالیز وب سایت و بهینه کردن آن
	جمع	عملی	نظری	
	۱۰	۴/۵	۵/۵	
تجهیزات ، ابزار ، مواد مصرفی و منابع آموزشی	دانش ، مهارت ، نگرش ، ایمنی توجهات زیست محیطیمر تبط			
کامپیوترا متصل به اینترنت ، دیتا پروژکتور Second Edition-۱ eMarketing: The Essential Guide to Online Marketing By Rob Stokes Compiled by Sarah Blake www.creativecommons.org or www.quirk.biz/emarketingtextbook			۰/۵	<p>دانش :</p> <p>- اهداف ، رویدادها و شاخص های عملکرد سایت</p> <p>- روشهای تکنولوژیک جمع آوری اطلاعات (page tagging log file)</p> <p>- اصطلاحات مربوط به معیارهای اصلی برای تجزیه و تحلیل</p> <p>- انواع تست ها)</p> <p>Listening labs Single page heat maps, A/B split testing,</p>
		۱		<p>مهارت :</p> <p>- تست و تجزیه و تحلیل داده ها رفتاری</p> <p>- تست و تجزیه و تحلیل داده های خروجی</p> <p>- تست و تجزیه و تحلیل تجربه بازدید کنندگان سایت</p>
	۱/۵			<p>نگرش :</p> <p>- بهینه سازی امور</p>
	۱/۵			<p>ایمنی و بهداشت :</p> <p>- رعایت آرگونومی کار با کامپیوترا</p>
	۱/۵			<p>توجهات زیست محیطی :</p> <p>-</p>



		زمان آموزش			عنوان :
		جمع	عملی	نظری	
		۱۰/۵	۷	۳/۵	مدیریت ارتباطات با مشتری (CRM)
تجهیزات ، ابزار ، مواد مصرفی و منابع آموزشی					دانش ، مهارت ، نگرش ، اینمنی توجهات زیست محیطیمر تطب
کامپیوتر متصل به اینترنت، دیتا پروژکتور Second Edition-۱ eMarketing: The Essential Guide to Online Marketing By Rob Stokes Compiled by Sarah Blake www.creativecommons.org or www.quirk.biz/emarketingtextbook ۲- بازاریابی الکترونیک مولفین: دکتر عبدالحمید ابراهیمی ، امید مهدیه		۱/۵			دانش : - مفاهیم مدیریت ارتباط با مشتری (CRM,eCRM) - ویژگیهای ارتباط CRM با انواع تاکتیکهای بازاریابی الکترونیک - مفاهیم مدیریت ارتباط با فروشنده (VRM)
	۱/۵				مهارت :
	۰/۵				- کاربردهای CRM در بازاریابی، فروش و خدمات به مشتریان استفاده از تکنولوژی(ایمیل و موبایل و چت روم و...) در خدمات رسانی به مشتریان - مدیریت داده ها و تجزیه و تحلیل داده ها
	۲				نگرش :
	۲				- حفظ مشتری و روابط با او
	۳				ایمنی و پهداشت :
					- رعایت آرگونومی کار با کامپیوتر
					توجهات زیست محیطی :
					-
					-



عنوان :	زمان آموزش		
	جمع	عملی	نظری
	۸	۶	۲
تجهیزات ، ابزار ، مواد مصرفی و منابع آموزشی	دانش ، مهارت ، نگرش ، اینمنی توجهات زیست محیطیمر تبط		
کامپیوتر، دیتا پروژکتور Second Edition-۱ eMarketing: The Essential Guide to Online Marketing By Rob Stokes Compiled by Sarah Blake www.creativecommons.org or www.quirk.biz/emarketingtextbook ۲- بازاریابی الکترونیک مولفین: دکتر عبدالحمید ابراهیمی ، امید مهدیه	۱	۱	دانش : - ویژگی های تحقیقات بازاریابی (جمع آوری ، ثبت و بررسی اطلاعات درباره مشتری، رقبا و بازار) انواع تحقیقات(كمی و كیفی)
	۲	۲	مهارت : - جمع آوری اطلاعات آنلاین(تحقیقات کمی و کیفی، پانل های تحقیقات آن لاینو تحقیقات اولیه و ثانویه در اینترنت) - ارزیابی های آنلاین و انواع پرسشنامه ها(پرسشنامه های توضیحی، پرسشنامه های ۲ یا چند گزینه ای، پرسشنامه های رتبه بندی و پرسشنامه های ماتریکسی) و مشوق ها - تهیه و تنظیم یک پرسشنامه برای تحقیقات بازاریابی
	۲	۲	نگرش : - بهینه محوری
	ایمنی و بهداشت : - رعایت آرگونومی کار با کامپیوتر		
	توجهات زیست محیطی : -		



- برگه استاندارد تجهیزات

ردیف	نام	مشخصات فنی و دقیق	تعداد	توضیحات
۱	صندلی	مخصوص کامپیوتر	۱۵	
۲	کامپیوتر متصل به اینترنت	اداری	۱۵	
۳	دیتا پروژکتور		۱	

توجه:

- تجهیزات برای یک کارگاه به ظرفیت ۱۵ نفر در نظر گرفته شود.



- برگه استاندارد مواد

ردیف	نام	مشخصات فنی و دقیق	تعداد	توضیحات
۱	ماژیک	مخصوص وايت برد	۵	

: توجه

- مواد به ازاء یک نفر و یک کارگاه به ظرفیت ۱۵ نفر محاسبه شود .



- برگه استاندارد ابزار

ردیف	نام	مشخصات فنی و دقیق	تعداد	توضیحات
	ندارد			

توجه:

- ابزار به ازاء هر سه نفر محاسبه شود.



- منابع و نرم افزار های آموزشی (اصلی مورد استفاده در تدوین و آموزش استاندارد)

ردیف	عنوان منبع یا نرم افزار	مؤلف	سال نشر	محل نشر	ناشر یا تولید کننده
۱	eMarketing: The Essential Guide to Online Marketing	Rob Stokes	۲۰۰۹		www.quirk.biz/emarketingtextbook.
۲	بازاریابی الکترونیک	دکتر عبدالحمید ابراهیمی، امید مهدیه Loren McDonald, Kirill Popov	۱۳۸۵	تهران	انتشارات همای دانش
۳	email labs_ high- performance email marketing technology- second edition		2004		http://www.emallabs.com/resources.html
۴	بازاریابی الکترونیکی	مهندس رامین مولانا پور	۱۳۸۹	تهران	آتی نگر
۵	یک یا دو هزارو یک	مهندس مهدی رودکی	۱۳۸۸	تهران	ww.IranWeb.biz www.IranSEO.com
۶	روابط عمومی ۲	دکتر علی اکبر جلالی	۱۳۸۸	تهران	کار گزار روابط عمومی
۷	فناوری اطلاعات در مدیریت(۱)	افرايم توربان، دوروتی لیدنر، افرايم مک لین، جیمز ورب	۱۳۸۶	تهران	دانشگاه پیام نور



- سایر منابع و محتواهای آموزشی (پیشنهادی گروه تدوین استاندارد) علاوه بر منابع اصلی

ردیف	نام کتاب یا جزو	سال نشر	مؤلف / مؤلفین	متراجم / مترجمین	محل نشر	ناشر	توضیحات
۱	استراتژی های بازاریابی در بازارهای اینترنتی	۱۳۸۶	اسفیدانی محمد رحیم	محمد دايراهيم	گوهریان	امیر کبیر	موسسه مطالعات و پژوهش های بازرگانی
۲	بازاریابی از طریق وب	۱۳۸۸	جانیس کینگ، پل نایت، جیمز میسن،	محمدعلی فنایی (مترجم)	نجف آبادی	شرکت چاپ و نشر	بازرگانی
۳	بازاریابی الکترونیک: راهنمایی برای مدیران در کشورهای در حال توسعه	۱۳۸۵	جیم استرن	علی محمد نجاتی بهمن کلانتری	شہروز فرهنگ	روز نگار	نارنجستان
۴	راهنمایی برای مدیران در کشورهای در حال توسعه	۱۳۸۵	سیدمسعود رضایی، هدایت الله امینیان	امیر صالحی طالقانی	شہروز فرهنگ	کلید آموزش	کلید آموزش
۵	راهنمای بازاریابی اینترنتی	۱۳۸۶	ریکا ساندرز،	محمد فتحیان، فرنود حسن	شہروز فرهنگ	هستان	هستان
۶	قدم به قدم با برترین نمونه تجارت الکترونیک AMAZON.COM	۱۳۸۵				انستیتو ایران	انستیتو ایران
۷	مدیریت بازاریابی الکترونیک	۱۳۸۷				ایران	ایران
۸	مدیریت بازاریابی الکترونیکی	۱۳۸۸					



- سایر منابع و محتواهای آموزشی (پیشنهادی گروه تدوین استاندارد) علاوه بر منابع اصلی

ردیف	نام کتاب یا جزو	سال نشر	مولف / مولفین	مترجمین	محل نشر	ناشر	توضیحات
۹	Best practices articles email labs	2009	Dr Dave Chaffey				http://www.emailabs.com/resources.html <u>Econsultancy .</u> www.econsultancy.com http://econsultancy.com/reports/search-engine-optimization-seo-best-practice-guide www.davechaffey.com
10	SEO Best Practice Guide	2002	Paul Smith and Dave Chaffey				
11	E-Marketing Excellence						



فهرست سایت های قابل استفاده در آموزش استاندارد

ردیف	عنوان
1	www.davechaffey.com
2	www.econsultancy.com
3	www.emarketer.com
4	www.email-marketing-reports.com/newsletterspromotions.htm
5	http://www.clickz.com/showPage.html?page=832131
6	www.AffiliateProgramAdvice.com
7	www.seobook.com
8	www.ppchero.com
9	www.alexa.com/data/details/traffic_details/digg.com
10	www.gottaquirk.com , www.alistapart.com



پیوست ۴

فهرست معرفی نرم افزارهای سودمند و مرتبط (علاوه بر نرم افزارهای اصلی)

ردیف	عنوان نرم افزار	تهیه کننده	آدرس	توضیحات
۱	Google Webmaster Tools	google	www.google.com/webmasters	می توانید اطمینان پیدا کنید سایت شما توسط موتور جستجو index می شود.
۲	Seo tools	Seo.book.com	tools.seobook.com	ابزارهایی را برای بهینه سازی در اختیار شما قرار می دهد
۳	Keyword volume tools & Keyword suggestion tools		www.freekeywords.wordtracker.com www.yooter.com/keyword/overture.php tools.seobook.com/general/keyword adwords.google.com/select/KeywordToolExternal www.keyworddiscovery.com/search.html tools.seobook.com/keyword-list/generator.php	ابزارهایی برای انتخاب بهینه کلمات کلیدی
۴	social media tools		del.icio.us/quirkemarketingtextbook.	به ابزارها و سرویسهای رسانه های اجتماعی هدایت می کند
۵	Page tagging and log file analysis tools		Google Analytics (page tagging analysis) - www.google.com/analytics ClickTracks (log file and page tagging) www.clicktracks.com AWStats (log file analysis) - awstats.sourceforge.net Webalizer (log file analysis) - www.mrunix.net/webalizer www.surveymonkey.com	این ابزارها بررسیهای page را امکان پذیر می سازد. ابزاری برای درست کردن پرسشنامه های آن لاین
۶	online surveys			